

A la recherche d'un défi dans une société dynamique ?

Megabyte est à la recherche d'un(e) :

Account Manager bilingue

Megabyte S.A., fondée en 1986, est devenue une valeur de référence en matière d'informatique de gestion pour entreprises.

Elle propose à ses clients les services, le matériel et les logiciels nécessaires pour le bon fonctionnement de leur organisation en matière d'informatique, de téléphonie et de télécommunications.

Sa large expérience lui permet d'offrir aux utilisateurs une gamme particulièrement complète composée de solutions de pointe. Ces solutions sont articulées autour des leaders du marché : HP, Microsoft, Cisco, Sage, BOB Software, SalesLogix. Les équipes de Megabyte, composées d'une cinquantaine de personnes, opèrent sur tout le territoire belge et sur les pays limitrophes (Hollande, France et Luxembourg) à partir des bureaux de Bruxelles, Anvers et Louvain-la-Neuve.

Description du poste

Nous cherchons une personne (H/F) dont le rôle sera de développer les ventes de nos solutions informatiques de gestion auprès de nos clients et prospects.

Nos solutions matérielles & réseau sont articulées autour des produits HP, Microsoft, Cisco et Avaya très renommés sur le marché.

Elles sont classiquement composées de serveurs, de postes de travail, d'imprimantes, de logiciels système (Windows Server, Exchange, SQL, ...) et de lignes de télécommunication. S'y ajoutent également les aspects de téléphonie IP.

Notre gamme de logiciels de gestion auprès de nos clients et prospects est composée de logiciels particulièrement appréciés sur le marché :

Comptabilité (BOB Software – Cubic) & Gestion Commerciale (BOB 50 – Sage – Cubic)
CRM (Sage CRM, CRM SalesLogix, Microsoft Dynamics CRM)

- Vous serez à même de prendre contact avec différents prospects et d'analyser, lors d'un premier rendez-vous, la solution la mieux adaptée à leurs besoins.
- Vous suivrez aussi de manière régulière les clients existants, planifierez leurs besoins futurs et gèrerez votre portefeuille de clients.

Dans le cadre de votre fonction, vous pourrez compter sur l'équipe technique ou sur les consultants de Megabyte qui vous fourniront des conseils spécialisés. Vous aurez tous les moyens et outils à votre disposition pour réaliser vos objectifs : logiciel CRM, support de vente, fichier de prospection, accompagnement sur le terrain, etc.

Profil

- Vous êtes bilingue français/néerlandais.
- Vous avez une expérience dans une fonction similaire.
- Vous avez des affinités avec le monde de l'informatique.
- Vous possédez une analyse pertinente des besoins des clients et pouvez évaluer les opportunités à long terme.
- Vous êtes dynamique, autonome et motivé(e).

Nous offrons

Un salaire compétitif, une formation approfondie, la possibilité d'appliquer vos compétences dans la pratique, une position variée dans une société dynamique à la pointe de la technologie informatique.

Un cadre de travail agréable (le long du parc de la Woluwe), un parking aisé et un accès facile par les transports en commun (tram, métro, bus).

Intéressé(e) ?

Ecrivez, téléphonez, envoyez un courrier électronique ou faxez à:

n.v. MEGABYTE s.a.

Avenue de Tervuerenlaan 333
Bruxelles 1150 Brussel

Tél : 02-762 33 60
Fax : 02-772 29 83

Website : www.megabyte.be
E-mail : jobs@megabyte.be